



Project Manager

Dinesen Floors søger en organiseret, energisk og nysgerrig project manager til vores amerikanske team

Vil du spille en central rolle i udviklingen af Dinesens kundeplatform i USA? Motiveres du af arbejde med unikke og spændende kundeprojekter? Og motiveres du af at være en key player i et team, hvor struktureret projektledelse og support til kollegaer er afgørende? Så er det måske lige præcis dig vi leder efter.

Dinesen er et internationalt brand, som producerer og sælger eksklusive plankegulve til kunder i hele verden. Vi er drevet af passion for stærke kunderelationer og bedst mulig udnyttelse af træet for at sikre så lang levetid som muligt.

Vi har mange højt profilerede internationale kunder og samarbejdspartnere. Vi ser et stort potentiale på det amerikanske marked og er derfor i gang med udvide teamet med nye dygtige kollegaer. Det nuværende team har mange års erfaring med amerikanske kunder og har base i henholdsvis København og New York. Vi søger yderligere to kollegaer som er bosat i enten New York eller LA.

Du vil have base i Dinesen HQ i Jels, Sønderjylland, hvor du bl.a. vil sidde sammen med dygtige og erfarne project managers i salg. Du vil referere til vores Head of Sales og have daglig kontakt til US-teamet og andre vigtige funktioner i Dinesen.

Opgaver og ansvarsområder

Du vil fungere som teamets interne salgsbackup på mange af vores store og spændende projekter i USA, Canada og Latinamerika. Du vil arbejde tæt sammen med kunder, samarbejdspartnere og vigtige stakeholders i Dinesens øvrige organisation. Dine opgaver vil være følgende:

- Projektledelse og håndtering af mere end 100 projekter som inkluderer stakeholder mapping til afsluttet projekt.
- Identificering og vedligeholdelse af relationer med alle interessenter i de enkelte projekter.
- Behovsanalyse, udarbejdelse tilbud og ordrebehandling.
- Kundepleje, rådgivning og opfølgning.
- After sales service og opfølgning på afsluttede projekter.
- Holde CRM fuldt opdateret.
- Leadbearbejdning med leadlister fra vores marketingteam.
- Udarbejdelse af månedlige estimater fra ordreindgang.
- Support og oplæring af nye amerikanske kollegaer i Navision.

Kvalifikationer:

- Du har erfaring med projektledelse og god forståelse for salgsprocesser.
- Du har en stærk evne til at strukturere og planlægge en effektiv arbejdsuge.
- Du er serviceminded, forstår kundens behov og er i stand til at få projektet i mål.
- Du er vant til og trives i at have en stor projektportefølje, hvor du formår at besvare det store overblik og have fokus på detaljer.
- Du er proaktiv og sætter en stor ære i stærke kunderelationer og i at servicere kunder via telefon, mail og online møder.
- Du er en teamplayer, kan lide at supportere dine kollegaer og være det stærke bindeled, der er med til at skabe fremdrift i projekterne.
- Du er nysgerrig, motiveret af udvikling og af at gøre ting bedre og smartere.
- Du har erfaring med Microsoft Dynamics, Navision og 365 Office.
- Det er en fordel, hvis du har erfaring fra designbranchen eller lignende virksomheder, som sælger produkter til high-end forskellige typer af kunder i udlandet.
- Du er flydende i engelsk både mundtlig og skriftligt.

Personlighed:

- Du er udadvendt, målrettet og nysgerrig af natur.
- Du er passionet omkring projektledelse og salg og i stand til at arbejde selvstændigt.
- Du er proaktiv og pragmatisk.
- Du er god til at række ud og gribe muligheder
- Du har en god sans for kvalitet og håndværk og en personlig interesse for design og arkitektur.

Stillingen:

- Stillingen er fuldtid med base på vores kontor i Jels, Sønderjylland.
- Arbejdstiderne er fleksible og planlægges i samarbejde med teamet, så det passer med amerikansk tid. Der er i høj grad frihed under ansvar til at planlægge arbejdstiden, så det passer med kollager, kunder og privatliv.
- Ønsket startdato er hurtigst muligt, så tøv endelig ikke med at sende din ansøgning allerede nu. For os er vigtigst at finde den helt rigtige kollega.

Ansøgning og CV sendes til HR på albd@dinesen.com (mails besvares i uge 31).

Vi glæder os meget til at høre fra dig.